

EconomistesBAN celebra el **XXXIII Fòrum Inversor**

El 7 de febrer del 2019 a les 16:30 hores, es va celebrar el **XXXIII Fòrum Inversor EconomistesBAN, la xarxa de Business Angels del Col·legi**. Va presidir l'acte el Sr. Pol Font, president d'EconomistesBAN, que va donar la benvinguda als assistents i va desitjar als emprenedors una bona presentació dels seus projectes i als inversors, Business Angels de la xarxa EconomistesBAN, els agraeix la seva presència i el recolzament que presten a l'ecosistema emprenedor i la confiança que dipositen en els projectes que es presenten als Fòrums del CEC.

El Sr. Font va aprofitar la celebració de la 33a edició del Fòrum Inversor per fer públics els resultats aconseguits per la xarxa Business Angels al llarg del 2018, on gairebé es van duplicar el percentatge de projectes presentats als Fòrums Inversors que van aconseguir finançament. Concretament, **el 16,6% dels projectes presentats van aconseguir finançament al llarg del 2018, vers el 9,52% aconseguït al 2017.** *"Hem aconseguit una millora de l'eficiència important que ens permet seguir creant noves oportunitats de negoci"*, va assegurar Pol Font. Al llarg del 2018, la xarxa d'EconomistesBAN va acollir prop de 200 projectes i el percentatge de finançament del total de projectes es va situar en el 3% (vers el 2,5% del 2017). En els darrers 5 anys la xarxa EconomistesBAN ha atès 994 projectes.

Al Fòrum es van presentar 7 projectes, d'un alt nivell, de sectors diversificats, relacionats amb la intel·ligència artificial, la realitat virtual, l'anàlisi de dades, solucions de connexió i localització intel·ligent i l'e-commerce. Van despertar l'interès davant d'una cinquantena d'inversors:

OPTIMUS PRICE



És un SaaS que utilitza Intel·ligència Artificial per predir la demanda i establir preus per maximitzar els beneficis, permetent automatitzar i optimitzar les compres.

SHARIFY



És una eina de col·laboració que permet a una ciutat mantenir-se millor connectada. Dona resposta a la pregunta "Vull fer alguna cosa ara mateix".

APARTOOL



Central de reserves d'apartaments turístics. Marca B2B Apartool per a client corporatiu (long term rental) i distribució B2B2C a portals de vacation rental.

CLUBBERIZE



És un producte de tecnologia de localització intel·ligent i màrqueting de proximitat per esdeveniments i patrocinadors. Monitoritzen l'activitat de l'assistent a un esdeveniment

SOCCER DREAM



SoccerDream

The VR Football Training · Powered by Ekkono

Primera plataforma d'entrenament de futbol basada en realitat virtual per accelerar les habilitats tàctiques del jugador. Eina on reconstruir exercicis d'entrenament.

SAAL GEOMECHANICS



Startup d'enginyeria i software, especialitzada en l'anàlisi de dades en temps real, que permet analitzar el comportament de terreny, fent possible l'optimització del disseny i el procediment constructiu de gran part dels projectes d'enginyeria i edificació.

PYJAMIA



És un E-commerce vertical que crea i comercialitza pijames i sleepwear de marca pròpia, producció nacional, materials naturals i dissenys atractius i combinats familiars.

En una entrevista als emprenedors destaquem, entre d'altres, les aportacions de Marc Vilar, CEO d'Apartool, que ha presentat la seva solució, una central de reserves d'apartaments turístics, el qual ha posat en valor l'oportunitat que suposa per als emprenedors poder tenir un contacte directe amb inversors i d'altra banda, Bernat Llana, fundador i CEO de Clubberize, que ha presentat un producte de tecnologia de localització intel·ligent i màrqueting de proximitat per esdeveniments i patrocinadors. En aquest sentit, Llana ha destacat la idoneïtat d'establir oportunitats d'inversió i *partnership* mitjançant fòrums i *networkings*. "Ens permeten tenir un espai on compartir experiències i explicar de primera mà el nostre projecte" va assegurar.

Va acompanyar l'acte el **Sr. Pérez Pombo**, economista i Soci Director de Pérez Pombo, Abogados & Economistas, que va impartir la ponència "**Fiscalitat de les inversions en Startups**". Pérez Pombo va desgranar alguns dels incentius fiscals que es poden aconseguir a l'hora d'invertir en projectes o empreses. "*Trobem incentius que hem de valorar, tant si som emprenedors com inversors*" va assegurar Pérez Pombo. En aquest sentit, va explicat que, segons la legislació vigent, existeixen incentius fiscals de fins al 20% per a persones que inverteixin en empreses de nova creació, fins a un màxim de 50.000 euros base d'inversió en la versió Estatal i 30% i fins a 20.000€ en la versió Autònoma, l'Estat es compatible amb l'Autònoma, si be amb la seva opinió poden combinar-se les dues segons ens convingui.

Va advertir als emprenedors que deslocalitzen els seus negocis que hauran de lidiar amb el risc tributari.

També va advertir, si hem invertit mitjançant una societat, que quan tenim més del 5% del capital i la societat genera dividends, aquests estan exempts de tributació, però "atenció a les següents rondes", sinó anem i ens diluïm i passem a disposar menys del 5%, perdríem aquesta avantatge.

Per últim va insistir en explotar les avantatges del concepte "Patent Box" (article 23 LIS), com "*el petit gran oblidat de la normativa*" que "*ens exigeix de tributar pel 60% dels ingressos provinents de les llicències i cessions d'ús de patents i assimilats*".

Es pot consultar la presentació a la web del [CEC > EconomistesBAN > Notícies > XXXIII Fòrum](#).

Com a cloenda es va mantenir l'habitual **NETWORKING** de connexió entre emprenedors i inversors.

Si esteu interessats en algun dels projectes, ampliar la seva informació, contactar amb els emprenedors o incorporar-vos a algun dels grups de seguiment per a invertir que s'han creat en el XXXIII Fòrum, així com ser membres del Club Inversors EconomistesBAN, feu-nos-ho saber a economistesban@coleconomistes.cat

Miquel Sacristán
Director EconomistesBAN